Piórkowska, P. (2016). Analiza koncentracji sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności w wybranych regionach Polski. *Catallaxy*, 1(1): 5–16. doi:10.24136/cxyv1i1.1.

Analiza koncentracji sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności w wybranych regionach Polski

PAULINA PIÓRKOWSKA

Wydział Nauk Ekonomicznych i Zarządzania, Uniwersytet Mikołaja Kopernika w Toruniu, ul. Gagarina 13a,
87-100 Toruń, Polska

paulina.piorowska@op.pl

Abstrakt

Motywacja: Analiza koncentracji działalności gospodarczej w wybranym regionie Polski, w odniesieniu do obszaru referencyjnego, jest przydatna w procesie decyzyjnym w zakresie wyboru miejsca lokalizacji danego przedsiębiorstwa. Umożliwia ona także sprawdzenie perspektyw rozwojowych wybranych regionów.

Cel: Celem artykułu jest analiza koncentracji sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) w Centralnym i Południowo-Zachodnim Regionie Polski. Na podstawie liczby nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych obliczono wskaźnik lokalizacji ukazujący koncentrację przestrzenną przedsiębiorstw w tych obszarach.

Wyniki: Na podstawie przeprowadzonej analizy możliwe było wskazanie sekcji według PKD, które były najczęściej wybierane przez przedsiębiorców. Wskazano także te sekcje, które zawierają się w najbardziej pożądanej klasie wskaźnika lokalizacji ze względu na jego wysoki poziom i korzystną dynamikę. Są one fundamentem rozwoju gospodarki regionalnej w Centralnym i Południowo-Zachodnim Regionie Polski.

Słowa kluczowe: wskaźnik lokalizacji; sekcje PKD; analiza regionalna

JEL: C00; L00; O00; R00

1. Wprowadzenie

Polska przedsiębiorczość oraz rozwój polskich firm od lat znajdują się w centrum zainteresowania teoretyków ekonomii i praktyków. Wzrost liczby podmiotów gospodarczych przyczynia się do rozwiązywania regionalnych problemów, m.in. poprzez efektywne wykorzystanie posiadanych zasobów ludzkich i naturalnych, obniżanie stopy bezrobocia, wzrost zamożności społeczeństwa, lepsze wyposażenie rynku w zróżnicowany asortyment, rozwój inwestycji lokalnych, tworzenie

sieci współpracy. Wzrastająca liczba przedsiębiorstw oraz ich potencjał ekonomiczny może być jedynym ze źródeł wzrostu gospodarczego (Kamińska, 2011, s. 7).

Przy prowadzeniu działalności gospodarczej, zarówno na etapie tworzenia przedsiębiorstwa, jak i jego rozwoju, należy podejmować decyzje dotyczące oferowanego asortymentu, wielkości produkcji, technologii produkcji i rynku docelowego. Następnym problemem decyzyjnym jest wybór miejsca lokalizacji przedsiębiorstwa. Istotne jest tu uwzględnienie informacji o liczbie już istniejących podmiotów w danym segmencie rynku,

ich struktura organizacyjna i posiadany kapitał (Godlewska-Majkowska, 2013, ss. 11–12).

Decyzja o wyborze określonej lokalizacji podmiotu gospodarczego, zachowanie istniejącej, bądź jej zmiana, związana jest z prowadzeniem działalności gospodarczej, która jest obciążona ryzykiem. Wynika ono z błędnej oceny wartości lokalizacyjnej danego obszaru (Kuciński, 2016, ss. 9–13).

Przy wyborze lokalizacji bardzo pomocny będzie poziom wskaźnika lokalizacji (*location quotient* — *LQ*), oraz jego dynamika, wyliczone na podstawie danych Głównego Urzędu Statystycznego (GUS) dotyczących liczby nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych w latach 2009 i 2015.

Celem artykułu jest analiza koncentracji sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) w Centralnym i Południowo-Zachodnim Regionie Polski

W Sekcji 2. wyjaśniono podstawowe pojęcia związane z podjętym tematem. W Sekcji 3. opisano zastosowane metody badawcze, w szczególności wyjaśniono istotę i zastosowanie wskaźnika lokalizacji. W Sekcji 4. zaprezentowano wyniki badań własnych dotyczących oceny potencjału gospodarczego Regionu Centralnego oraz Południowo-Zachodniego. W Sekcji 5. przedstawiono główne wnioski z przeprowadzonej analizy.

2. Podstawowe pojęcia

Za przedsiębiorcę przyjmuje się osobę, grupę, bądź zorganizowane zespoły ludzkie podejmujące dowolne przedsięwzięcia, tj. prowadzące i organizujące działalność gospodarczą w celach na ogół zarobkowych i przynoszących zysk. Zakładając przedsiębiorstwo, przedsiębiorca nabywa prawo do kierowania jego zasobami, ponosi odpowiedzialność za ich wykorzystanie i rości sobie prawa do wygospodarowanego zysku lub poniesionych strat. Każdy przedsiębiorca pełni trzy funkcje (Szymanowski i Szczawiński, 2005, ss. 7–13):

- wprowadza postęp techniczny, poprzez coraz to nowsze kombinacje czynników produkcji tworzy nowe wyroby, procesy wytwórcze, techniki i technologie wy-

twarzania, sposoby organizacji produkcji i dystrybucji dóbr i usług;

- uruchamia procesy dostosowawcze, śledzi zmiany, tj. obserwuje otaczającą konkurencję i wykorzystuje pojawienie się okazji do wprowadzenia na rynek innowacji produktowych, organizacyjnych, czy technologicznych;
- ponosi ryzyko i niepewność towarzyszące sposobowi alokacji zasobów, jakimi dysponuje, które powinny prowadzić do powiększenia dochodu z prowadzonej działalności gospodarczej. Zysk stanowi główny środek postawionego celu firmy, jakim jest wzrost rynkowej wartości zasobów, jakimi dysponuje przedsiębiorca.

Wymienione wyżej umiejętności stanowią specyfikację cech umożliwiających prowadzenie funkcji przedsiębiorcy, a zatem również przedsiębiorczości. Cechy te nie są jednoznacznie określone. Potocznie określa się przez nie człowieka aktywnego, twórczego, inteligentnego oraz skłonnego do podejmowania działań w warunkach niepewności (Misiński, 2001, ss. 47–51). Przedsiębiorstwo nie tylko odpowiada i dostosowuje się do potrzeb rynku, ale również je kształtuje. Istnieje wzajemne oddziaływanie tych dwóch stron procesu gospodarczego. Firma wytwarza nowe produkty i przyzwyczajają klienta do ich kupowania. Potrzeby na te dobra rozwijają się znacznie szybciej. W Polsce można zaobserwować wzrost liczby nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych. Zjawisko to jest pobudzone przez potrzebę niezależności, żądze szybkich zysków, a w szczególności modę na bycie własnym szefem.

3. Wskaźnik lokalizacji *LQ*

Do analizy potencjału makroregionów zastosowano wskaźnik lokalizacji *LQ*. Pozwala on na ocenę stopnia koncentracji kluczowych sekcji gospodarki regionalnej według sekcji PKD.

Jest on jedną z najczęściej stosowanych technik do identyfikacji regionalnych skupień, np. w odniesieniu do branż gospodarczych. Pozwala on ocenić stopień koncentracji

przestrzennej badanego zjawiska względem wskazanego obszaru referencyjnego. Umożliwia on również wskazanie różnic w dynamice rozwoju poszczególnych, analizowanych sektorów gospodarczych. Podstawą do analizy potencjału rozwojowego branż, w oparciu o wskaźnik lokalizacji, jest przyjęcie założenia o ujednoliceniu lokalnej konsumpcji oraz jednakowym poziomie produktywności we wszystkich, porównywanych obszarach (Cheba i in., 2014). W niniejszym artykule obszarami będą wybrane regiony Polski, a obszarem referencyjnym cały obszar państwa.

Poziom wskaźnika lokalizacji obliczono według wzoru (1):

$$LQ = (E_{ib}^t / E_b^t) / (E_{ir}^t / E_r^t), \quad (1)$$

gdzie:

E_{ib}^t — zmienna w dziale i , w obszarze badanym b , w danym okresie t ;

E_b^t — zmienna we wszystkich działach w badanym obszarze b , w danym okresie t ;

E_{ir}^t — zmienna w dziale i , w obszarze referencyjnym r , w danym okresie t ;

E_r^t — zmienna we wszystkich działach w obszarze referencyjnym r , w danym okresie t .

Poziom wskaźnika LQ należy interpretować następująco:

- $LQ > 1$ wskazuje na większy w obszarze badanym udział danego sektora lub sekcji, niż średnio w obszarze odniesienia, co przy założeniu podobnej produktywności we wszystkich regionach i jednorodnej konsumpcji sugeruje powstanie lokalnej nadwyżki określonych dóbr i usług, ponad popyt lokalny, które muszą być sprzedane poza granicami obszaru badanego, co w dalszej kolejności powoduje napływ środków pieniężnych do sektora/sekcji na badanym obszarze, a tym samym świadczy o konkurencyjności obszaru;
- $LQ < 1$ oznacza potencjalny niedobór pewnych rodzajów działalności gospodarczej, który powoduje konieczność dostarczenia spoza regionu określonych produktów i usług, aby zaspokoić popyt lokalny, co łą-

czy się z wpływem środków finansowych z regionu (Mącik, 2011);

- $LQ = 1$ oznacza, że rozkład analizowanej zmiennej w obszarze badanym jest bardzo zbliżony względem rozkładu tej zmiennej w obszarze referencyjnym (dopuszcza się standardowe odchylenie $\pm 0,15$);
- $LQ > 1,25$ świadczy o regionalnej/lokalnej specjalizacji w danej branży, istnieniu skupiska podmiotów i daje podstawy do wnioskowania o możliwości istnienia klastrów (Cheba i in., 2014).

Dokładniejsza analiza wskaźnika lokalizacji wymaga uwzględnienia jego zmian w czasie. W tym celu oblicza się tempo zmiany w trakcie kilkuletniego okresu czasu, według wzoru (2):

$$\Delta LQ = \frac{LQ_{t+1} - LQ_t}{LQ_t}, \quad (2)$$

gdzie:

LQ_{t+1} — ostatni rok analizowanego okresu,

LQ_t — pierwszy rok analizowanego okresu.

Posiadając informacje dotyczące poziomu wskaźnika lokalizacji i tempa jego zmiany w porównaniu ze wcześniejszym okresem, można wykonać graficzną analizę porównawczą wszystkich pozycji, lub wybranych sektorów/sekcji posługując się wykresem rozrzutu w oparciu o poziomy LQ i ΔLQ (schemat 1.).

4. Ocena potencjału gospodarczego Regionu Centralnego oraz Południowo-Zachodniego

Kluczowe sekcje gospodarki wskazano na podstawie analizy wskaźnika lokalizacji, opisanego w Sekcji 3. Dostarcza on statystyczny obraz sytuacji do analiz porównawczych. Możliwe jest również dokonanie podobnych porównań w odniesieniu do jego dynamiki, gdyż podkreśla on występowanie różnic w dynamice rozwoju dla poszczególnych sekcji PKD.

Informacja na temat powstających, istniejących i wyrejestrowanych przedsiębiorstw jest istotna w procesie podejmowania decyzji inwestycyjnych.

Analizowaną zmienną jest liczba nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych, która jest jedną z miar potencjału gospodarczego przyjętą w artykule. (*Dea Consulting i PBiD „Re-Source”*, 2008).

Region Południowo-Zachodni został wytypowany do analizy ze względu na najmniejszą liczbę zlokalizowanych w nim podmiotów gospodarczych w porównaniu z Regionem Centralnym, gdzie podmiotów było najwięcej. W konsekwencji stały się one dla siebie kontrastowe.

4.1. Tabelaryczna prezentacja poziomu oraz dynamiki wskaźnika lokalizacji

Do przeprowadzenia analizy z wykorzystaniem wskaźnika lokalizacji *LQ*, wybrano zmienną, jaką jest liczba nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych. Obliczenia przeprowadzono dla poszczególnych sekcji PKD w badanym obszarze, jakim był region Polski, w stosunku do obszaru referencyjnego, jakim była cała Polska.

W tabeli 1. przedstawiono poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji wyliczone na podstawie liczby nowo zarejestrowanych podmiotów w Regionie Centralnym w latach 2009 i 2015.

Wysoki poziom wskaźnika *LQ* w Regionie Centralnym uzyskały takie sekcje, jak: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną (sekcja D), działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K), działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (sekcja N), edukacja (sekcja P), pozostała działalność usługowa, gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników (sekcja S i T). Oznacza to, że wskazują one na większy udział w Regionie Centralnym danej sekcji, niż średnio w całej Polsce. Zgodnie z teoretycznymi założeniami metody, sugeruje to na powstanie regionalnej nadwyżki określonych dóbr i usług wytwarzanych w danych branżach, powyżej popytu regionalnego, które muszą zostać sprzedane poza granice Regionu Centralnego, co w konsekwencji powoduje napływ środków pieniężnych do określonej sekcji. Świadczy to o wysokiej konkurencyjności obszaru.

Najwyższy poziom wskaźnika lokalizacji odnotowano w przypadku dwóch sekcji: informacja i komunikacja (sekcja J) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M). Wyniósł on odpowiednio 1,43 oraz 1,39. Poziom wskaźnika *LQ* powyżej 1,25 świadczy o regionalnej specjalizacji w danej branży oraz występowaniu skupiska podmiotów gospodarczych. Daje to podstawy do wnioskowania o istnieniu ewentualnych klastrów.

Niski, mniejszy od jedności, poziom wskaźnika *LQ* odnotowano dla następujących sekcji: rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (sekcja A), górnictwo i wydobywanie (sekcja B), przetwórstwo przemysłowe (sekcja C), budownictwo (sekcja F), transport, gospodarka magazynowa (sekcja H). Potencjalny niedobór właśnie tych rodzajów działalności gospodarczej, jest skutkiem dostarczania określonych produktów i usług spoza regionu, w celu zaspokojenia regionalnego popytu. Konsekwencją jest ponoszenie określonych wydatków.

W przypadku pozostałych sekcji, w ramach Regionu Centralnego, uzyskano poziom wskaźnika bliski jedności, przy którym dopuszcza się odchylenie standardowe $\pm 0,15$. Oznacza to, że stopień koncentracji powyższych podmiotów gospodarczych nie odbiega znacząco od stopnia rozkładu tej zmiennej dla całej Polski.

W tabeli 2. przedstawiono poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji wyliczone na podstawie liczby nowo zarejestrowanych podmiotów w Regionie Południowo-Zachodnim w latach 2009 i 2015.

Poziom wskaźnika koncentracji *LQ* większy od jedności, w obszarze tym, odnotowano w przypadku następujących sekcji: górnictwo i wydobywanie (sekcja B), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną (sekcja D), budownictwo (sekcja F), działalność związana z obsługą rynku nieruchomości (sekcja I), działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K), opieka zdrowotna (sekcja Q).

Wskazują one na większy udział w Regionie Południowo-Zachodnim udział wybranych sekcji, niż średnio w całej Polsce. Teoretycz-

nie, cechuje je wyższy poziom koncentracji, zgodnie z którym można wnioskować o tym, że powstała regionalna nadwyżka określonych produktów i usług wytwarzanych w danych branżach. Nadwyżka ta przewyższa występujący popyt regionalny. Produkty i usługi muszą zostać sprzedane poza granice analizowanego obszaru. Skutkiem takich działań będzie napływ potencjalnych środków pieniężnych do określonej sekcji. Świadczy to o wysokiej konkurencyjności obszaru.

Poziom wskaźnika lokalizacji LQ mniejszy od jedności, świadczący o niższym poziomie koncentracji, uzyskano w przypadku takich sekcji, jak: rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (sekcja A), dostawa wody i gospodarowanie ściekami i odpadami (sekcja E), działalność z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi (sekcja I), administracja publiczna i obrona narodowa (sekcja O). Dostarczanie określonych produktów i usług spoza regionu, w celu zaspokojenia regionalnego popytu, spowodowany jest potencjalnym niedoborem wymienionych rodzajów działalności gospodarczej. Region Południowo-Zachodni ponosi w związku z tym określone wydatki.

W przypadku pozostałych sekcji, analizowanych dla tego regionu uzyskano poziom wskaźnika bliski jedności, przy którym dopuszcza się odchylenie standardowe $\pm 0,15$. Oznacza to, że stopień koncentracji powyższych rodzajów działalności w Regionie Południowo-Zachodnim, nie odbiega znacząco od stopnia ich koncentracji względem całego państwa.

4.2. Graficzna prezentacja poziomu wskaźnika lokalizacji

Poziom wskaźnika lokalizacji wyliczony na podstawie liczby nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych dla Regionu Centralnego oraz Regionu Południowo-Zachodniego zaprezentowano odpowiednio na wykresie 1. i 2.

Sekcje, dla których poziom wskaźnika LQ był wyższy od jedności, wskazują na największy potencjał gospodarczy, tworząc branże

wzrostowe w danym regionie, ze względu na szybszy wzrost liczby nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych zawierających się w tych specjalizacjach, niż ogółem w całym państwie. Dane zaprezentowane na wykresie 1. i 2. umożliwiają wskazanie różnic w dynamice rozwoju analizowanych sekcji gospodarki.

4.3. Ocena dynamiki wskaźnika lokalizacji

Przeprowadzoną analizę można uzupełnić o zmianę poziomu wskaźnika lokalizacji w czasie. Posiadając informacje dotyczące poziomu wskaźnika lokalizacji oraz jego tempa zmiany w porównaniu z wcześniejszym okresem, można dokonać podziału sekcji PKD na cztery klasy:

- klasa I obejmuje sekcje, które posiadają wysoki poziom wskaźnika lokalizacji ($LQ > 1$) oraz korzystną dynamikę zmian ($\Delta LQ > 0$). Przynależność do tej klasy jest najbardziej pożądana, a sekcje z tej grupy traktowane są jako „koła napędowe” lokalnej gospodarki;
- klasa II obejmuje sekcje, charakteryzuje się niskim poziomem lokalnej koncentracji ($LQ < 1$), ale wykazujące wzrost wskaźnika lokalizacji ($\Delta LQ > 0$). Sekcje zaliczone do tej klasy mogą stać się w przyszłości potencjalnym źródłem dochodów dla gospodarki lokalnej;
- klasa III grupuje sekcje wykazujące wysoki poziom wskaźnika lokalizacji ($LQ > 1$), ale o zmniejszającym się znaczeniu dla regionu ($\Delta LQ < 0$). W przypadku sekcji w tej klasie konieczne jest przeprowadzenie analizy przyczyn spadku potencjału gospodarczego i opracowanie narzędzi wsparcia kluczowych dla regionu sekcji w celu poprawy ich sytuacji konkurencyjnej i ekonomicznej;
- klasa IV grupuje sekcje o najmniejszym znaczeniu dla rozwoju gospodarki lokalnej, tj. o niskim poziomie wskaźnika lokalizacji ($LQ < 1$) i niekorzystnym kierunku jego zmian ($\Delta LQ < 0$). Wsparcie sektorów trwale zaliczonych do klasy IV przez politykę regionalną jest z reguły nieefektywne,

w sensie relacji nakładów do uzyskiwanych efektów (Mącik, 2011).

Klasyfikacja sekcji PKD ze względu na poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji w Regionie Centralnym i Regionie Południowo-Zachodnim w latach 2009 i 2015 zaprezentowana została odpowiednio na wykresie 3. i 4. W tabeli 3. zestawiono główne wnioski z analizy tych wykresów.

5. Zakończenie

Wytypowanie sekcji będących filarem rozwoju gospodarki regionalnej, jak i tych nieefektywnych może być podstawową informacją, wykorzystywaną przy podejmowaniu decyzji o lokalizacji przedsiębiorstwa w obrębie określonego regionu Polski.

Polska jest państwem o dużym zróżnicowaniu terytorialnym rozwoju gospodarczego. Najwyższy stopień koncentracji poszczególnej sekcji w Regionie Centralnym odnotowały: informacja i komunikacja (sekcja J) oraz działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (sekcja M). Natomiast w Regionie Południowo-Zachodnim: wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną (sekcja D), działalność związana z obsługą rynku nieruchomości (sekcja L), działalność finansowa i ubezpieczeniowa (sekcja K). Informacje te mogą okazać się przydatne przy dostosowywaniu rodzaju działalności do panujących warunków. Umożliwi to również obniżenie ryzyka związanego z prowadzeniem przedsiębiorstwa.

Nowo zarejestrowane podmioty gospodarcze mają największy wpływ na budowanie trwałych podstaw wzrostu gospodarczego. Lepiej dostosowują się do dynamicznie zmieniającej się sytuacji na rynku, charakteryzują się innowacyjnością, przez co bardzo dobrze wykorzystują środki produkcji.

Przeprowadzoną analizę uzupełnić można o prognozę liczby nowo zarejestrowanych podmiotów gospodarczych, co dostarczy dodatkowych informacji dotyczących tendencji rozwojowych wytypowanych sekcji. To zadanie badawcze wykracza jednak poza cel przyjęty w artykule.

Bibliografia

- Cheba, K., Hołub-Iwan, J. i Świadek, A. (2014). *Specjalizacje regionalne województwa lubuskiego*. Pobrane 14.03.2017 z <http://rpo2020.lubuskie.pl>.
- Dea Consulting i PBiD „Re-Source”. (2008). *Zidentyfikowanie branż kluczowych dla rozwoju Wielkopolski*. Pobrane 03.05.2017 z <http://wrpo2007-2013.wielkopolskie.pl>.
- Godlewska-Majkowska, H. (2013). *Lokalizacja przedsiębiorstwa w gospodarce globalnej*. Warszawa: Difin.
- GUS. (2017). Pobrane 03.05.2017 z <http://stat.gov.pl>.
- Kamińska, A. (2011). *Regionalne determinanty rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw*. Warszawa: Difin.
- Kuciński, K. (2016). Wprowadzenie. W: K. Kuciński (red.), *Lokalizacja działalności gospodarczej a jej ryzyko*. Warszawa: CeDeWu.
- Mącik, R. (2011). *Zróżnicowanie wewnętrznego rozwoju województwa lubelskiego w oparciu o dane rynku pracy*. Pobrane 03.05.2017 z <http://marketing.umcs.lublin.pl>.
- Misiński, W. (2001). *Przedsiębiorstwo, przedsiębiorca, przedsiębiorczość*. W: J. Lichtarski (red.), *Podstawy nauki o przedsiębiorstwie*. Wrocław: Wydawnictwo Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu.
- Szymanowski, W. i Szczawiński, M. (2005). *Elementy nauki o przedsiębiorstwie*. Warszawa: SGGW.

Informacje uzupełniające

Wkład autorski: autor zaakceptował ostateczną wersję artykułu.

Aneks

Schemat 1.

Klasyfikacja sekcji PKD ze względu na poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji

Źródło: Opracowanie własne na podstawie [Mącik \(2011\)](#).

Tabela 1.

Liczba podmiotów gospodarczych zarejestrowanych w poszczególnych sekcjach PKD oraz poziom i dynamika wskaźnika lokalizacji w Regionie Centralnym w latach 2009 i 2015

Sekcja PKD	Region Centralny		Polska		LQ		ΔLQ 2009–2015
	2009	2015	2009	2015	2009	2015	
A	593	566	4 002	3 622	0,70	0,63	-0,10
B	66	55	349	297	0,89	0,75	-0,16
C	5 773	5 337	28 425	26 887	0,96	0,80	-0,17
D	180	248	685	873	1,24	1,14	-0,08
E	205	229	1 025	1 057	0,94	0,87	-0,07
F	8 661	9 395	50 623	57 242	0,81	0,66	-0,18
G	20 988	19 835	98 528	77 278	1,00	1,03	0,03
H	3 677	4 621	18 035	22 431	0,96	0,83	-0,14
I	2 741	2 864	16 169	13 584	0,80	0,85	0,06
J	3 809	6 271	12 408	17 674	1,45	1,43	-0,01
K	3 300	3 189	15 246	11 518	1,02	1,11	0,09
L	2 006	2 742	10 292	10 375	0,92	1,06	0,16
M	8 090	13 884	29 515	40 279	1,29	1,39	0,07
N	3 228	4 990	11 917	17 205	1,28	1,17	-0,09
O	39	90	181	369	1,01	0,98	-0,03
P	2 332	3 361	9 764	11 886	1,13	1,14	0,01
Q	3 014	3 620	16 256	16 465	0,87	0,88	0,01
R	1 195	1 506	5 707	5 985	0,99	1,01	0,03
Si T	4 329	5 748	20 503	21 215	0,99	1,09	0,10
Ogółem	74 226	88 551	349 630	356 242	-	-	-

Źródło: Opracowanie własne na podstawie danych GUS (2017).

Tabela 2.

Liczba podmiotów gospodarczych zarejestrowanych w poszczególnych sekcjach PKD oraz poziom i dynamika wskaźnika lokalizacji w Regionie Południowo-Zachodnim w latach 2009 i 2015

Sekcja PKD	Region Południowo-Zachodni		Polska		LQ		ΔLQ
	2009	2015	2009	2015	2009	2015	
A	420	316	4 002	3 622	0,99	0,85	-0,14
B	32	33	349	297	0,86	1,08	0,26
C	2 678	2 438	28 425	26 887	0,88	0,88	0,00
D	55	122	685	873	0,75	1,36	0,80
E	95	89	1 025	1 057	0,87	0,82	-0,06
F	5 860	6 532	50 623	57 242	1,09	1,11	0,02
G	9 958	7 636	98 528	77 278	0,95	0,96	0,01
H	1 688	2 034	18 035	22 431	0,88	0,88	0,00
I	1 419	1 216	16 169	13 584	0,82	0,87	0,06
J	1 223	1 789	12 408	17 674	0,93	0,99	0,06
K	1 694	1 362	15 246	11 518	1,04	1,15	0,10
L	1 996	1 627	10 292	10 375	1,82	1,53	-0,16
M	3 002	3 731	29 515	40 279	0,96	0,90	-0,06
N	1 285	1 711	11 917	17 205	1,01	0,97	-0,04
O	8	32	181	369	0,42	0,84	1,03
P	1 094	1 228	9 764	11 886	1,05	1,01	-0,04
Q	1 812	2 027	16 256	16 465	1,05	1,20	0,14
R	602	632	5 707	5 985	0,99	1,03	0,04
S i T	2 308	2 036	20 503	21 215	1,06	0,93	-0,12
Ogółem	37 229	36 591	349 630	356 242	-	-	-

Źródło: Opracowanie własne na podstawie danych GUS (2017).

Tabela 3.

Klasyfikacja sekcji PKD ze względu na poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji w Regionie Centralnym i Regionie Południowo-Zachodnim w latach 2009 i 2015

Klasa	Region Centralny	Region Południowo-Zachodni
I	L, M, S i T, K, P, R, G	D, B, Q, K, E, R
II	I, Q	O, I, J, G
III	D, N, J	L, P
IV	O, E, A, H, C, B, F	A, E, M, S i T, H, N, C

Źródło: Opracowanie własne.

Wykres 1.
Poziom wskaźnika lokalizacji w Regionie Centralnym w 2015 roku

Źródło: Opracowanie własne.

Wykres 2.
Poziom wskaźnika lokalizacji w Regionie Południowo-Zachodnim w 2015 roku

Źródło: Opracowanie własne.

Wykres 3.

Klasyfikacja sekcji PKD ze względu na poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji w Regionie Centralnym w latach 2009 i 2015

Uwagi:

Na osi poziomej odłożono poziom wskaźnika LQ w 2015 roku, na osi pionowej jego dynamikę w latach 2009 i 2015.

Źródło: opracowanie własne.

Wykres 4.

Klasyfikacja sekcji PKD ze względu na poziom i dynamikę wskaźnika lokalizacji w Regionie Południowo-Zachodnim w latach 2009 i 2015

Uwagi:

Na osi poziomej odłożono poziom wskaźnika LQ w 2015 roku, na osi pionowej jego dynamikę w latach 2009 i 2015.

Źródło: opracowanie własne.

Analysis of the concentration of the Polish Classification of Activities sections in selected regions of Poland

Abstract

Motivation: An analysis of the economic activity concentration in a selected region of Poland, in relation to the reference area, is useful in the decision-making process regarding the enterprise location. It also allows to check the development perspectives of selected regions.

Aim: The aim of the article was to analyse the concentration of the Polish Classification of Activities (PKD) sections in Central and South-West Region of Poland. Based on the number of newly registered business entities, the location quotient showing the spatial concentration of enterprises in these areas was calculated.

Results: Based on the conducted analysis it was possible to identify PKD sections, which were most often chosen by entrepreneurs. It was also possible to indicate those sections that can be assigned to the most desirable class of location quotient, due to its high level and favourable dynamics. Those sections are the foundation of regional economy development in Central and South-West Region of Poland.

Keywords: *location quotient; PKD sections; regional analysis*

JEL: *C00; L00; O00; R00*